

برنامه همکاری با شرکای تجاری

شرکت امن پردازان کویر (APK)، به عنوان یکی از فعالان صنعت امنیت بومی معتقد است سرمایه‌گذاری در روابط همکاری، برای سرعت بخشی در رشد طرفین، بروز ماندن و همچنین برآورده کردن هر چه بهتر انتظارات مشتری امری حیاتی است، از این روی ما مشتاقانه آماده کمک به همکاری هستیم که محصولات و سرویس‌های امنیتی ما را در کنار تخصص و خدمات خود برای موفقیت مشترک، به مشتریان نهایی ارائه می‌دهند.

از طرفی با توجه به سبد کامل محصولات و سرویس‌های شرکت امن پردازان کویر برای پیاده سازی راهکارهای امنیتی، همکاران و شرکای تجاری ما فرصت‌های تجاری بیشتری را برای جذب پروژه‌های اجرایی و در نتیجه بالارفتن سود نهایی خواهند داشت. با همین دیدگاه، برای تقویت روابط معنادار، سودآور و طولانی مدت با همکاران، برنامه همکاری مدون، شفاف و کاملی طراحی شده است، این برنامه همکاری با در نظر گرفتن آینده طراحی گردیده و در آن ما متعهد به حمایت از موفقیت شرکای تجاری در حین رشد روابطمان با یکدیگر هستیم. برنامه ما که برای حمایت از مدل کسب‌وکار شرکای تجاری مان توسعه یافته است، مزایا، منابع و فرصت‌های رشد و توسعه را برای همکارانی فراهم می‌کند که راهکارهای تامین امنیت اطلاعات را به بازارهای SMB یا شرکتهای کوچک و متوسط، ارائه می‌کنند، در این سند، نقشه راه برای ایجاد و نشان دادن شایستگی ها، پیشبرد سطوح برنامه، و سبد مزایای غنی و انعطاف پذیر به شرکای تجاری ارائه گردیده است.

مطابق سیاست‌های شرکت امن پردازان کویر، همکاری با این شرکت در قالب **نماینده‌گی** و در سه سطح تعریف می‌شود، که این سطوح عبارتند از نماینده‌گی نقره‌ای، نماینده‌گی طلایی و نماینده‌گی پلاتینه.

برنامه همکاری شرکت با شرکای تجاری (نماینده‌گان)، بر مبنای دو مدل Reseller (بر مبنای تخفیف) و Referral (بر مبنای کمیسیون) طراحی گردیده است. در حالت Reseller، نماینده شرکت محصول را با تخفیف از شرکت خریداری کرده و به مشتری نهایی می‌فروشد، و در حالت Referral، نماینده شرکت مشتری نهایی را به شرکت ارجاع می‌دهد و کمیسیون مبلغ پروژه را از شرکت دریافت می‌کند.

اختیارات و امکانات **نماینده‌گان** در حوزه فروش محصولات به شرح زیر دیده شده است:

❖ حالت Referral و Reseller

- APKGate (سیستم مدیریت یکپارچه تهدیدات)
- APKSWAP (راهکار اینترنت امن)

❖ حالت Referral

- APKSIEM (سامانه مدیریت وقایع و امنیت اطلاعات) و سرویس SOC

برنامه همکاری و حمایتی شرکت برای نمایندگان، شامل برنامه **مالی**، برنامه **بازاریابی**، برنامه **فنی** و **آموزشی**، و نیز الزاماتی که نماینده جهت اخذ نمایندگی، باید دارا باشد به شرح زیر است.

برنامه همکاری و حمایتی نمایندگی فروش محصولات APKGate و APKSWAP

نماینده پلاتینه	نماینده طلایی	نماینده نقره ای	برنامه های حمایتی / سطح نماینده
			برنامه حمایت مالی
✓	✓	✓	تخفیف خرید محصول یا سرویس پشتیبانی , APKGate از فهرست قیمت مشتری نهایی APKSWAP
			برنامه حمایت بازاریابی
✓	✓	✓	حمایتهای Presales
✓	✓	✓	ابزارهای ترویج فروش
✓	✓	✓	ارجاع Lead و Opportunity های استانی به نماینده
✓	✓	✓	حمایتهای فروش
✓	✓	✓	جشنواره های فروش
✓	-	-	حمایت از فعالیتهای تبلیغاتی مستقل نماینده
✓	✓	✓	برنامه های Co-Marketing
			برنامه حمایت فنی و آموزشی
✓	✓	✓	برگزاری دوره فروش محصول
✓	✓	✓	برگزاری دوره Implementation محصول
✓	✓	✓	برگزاری دوره T-Shoot محصول
✓	✓	در صورت داشتن کارشناس با مدرک Implementation محصول	نصب و اجرای محصول در محل مشتری توسط نماینده
✓	در صورت داشتن کارشناس با مدرک T-Shoot محصول	در صورت داشتن کارشناس با مدرک T-Shoot محصول	امکان بستن قرارداد پشتیبانی محصول با مشتری نهایی توسط نماینده
			الزامات نماینده
✓	✓	✓	داشتن کارشناس با مدرک فروش محصول
✓	✓	-	داشتن کارشناس با مدرک Implementation محصول
✓	-	-	داشتن کارشناس با مدرک T-Shoot محصول
✓	✓	✓	ارائه گزارش Pipeline فروش ماهیانه

برنامه همکاری و حمایتی نمایندگی فروش محصول APKSIEM و سرویس SOC

نماینده پلاتینیوم	نماینده طلایی	نماینده نقره ای	سطح
			برنامه حمایت مالی
✓	✓	✓	کمسیون فروش لایسنس APKSIEM و سرویس SOC از فهرست قیمت جاری
			برنامه حمایت بازاریابی
✓	✓	✓	حمایتهای Presales
✓	✓	✓	ابزارهای ترویج فروش
✓	✓	✓	ارجاع متقاضی و Lead
✓	✓	-	حمایتهای فروش
✓	✓	✓	جشنواره های فروش
✓	-	-	حمایت از فعالیتهای تبلیغاتی مستقل نماینده
✓	✓	✓	برنامه های Co-Marketing
			برنامه حمایت فنی و آموزشی
✓	✓	✓	برگزاری دوره فروش APKSIEM و SOC
			الزامات نماینده
✓	✓	✓	داشتن کارشناس با مدرک دوره فروش APKSIEM و SOC
✓	✓	✓	ارائه گزارش Pipeline فروش ماهیانه